

**SALES-05**

# Azure Sales Accelerator

**DAUER****5 Tage****FORMAT**

Vor Ort oder remote-live · Deutsch oder Englisch

**ZIELGRUPPE**

Sales, Account Manager und Presales bei Microsoft-Partnern und Systemhäusern, die den Azure-Vertrieb systematisch ausbauen. Keine Azure-Vorkenntnisse nötig.

*Zertifizierungs-Anker: Sales Enablement ohne Prüfung. Optionaler Folgepfad: AZ-900.***LERNZIELE**

- ▶ TCO- und ROI-Argumentationen für Azure-Deals selbst rechnen und präsentieren
- ▶ Die Sovereign-Sales-Story beherrschen: Datensouveränität als Abschluss-Argument
- ▶ Discovery, Qualifizierung und Angebotsschnitt für Azure-Projekte strukturieren
- ▶ Gemeinsame Sprache zwischen Sales und Presales etablieren

**AGENDA**

|              |                                                                                                                  |
|--------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Tag 1</b> | Value Story kompakt: Azure-Nutzen in Kundensprache, Preissicherheit, Einwandbehandlung                           |
| <b>Tag 2</b> | Briefing: Azure-Portfolio-Landkarte, Buying Center, Discovery-Methodik                                           |
| <b>Tag 3</b> | TCO- und ROI-Werkstatt: Kalkulationen, Business Cases, Preismodelle                                              |
| <b>Tag 4</b> | Sovereign-Sales-Story und Angebotsschnitt: Datensouveränität, KRITIS-Argumente, Referenzarchitekturen im Verkauf |
| <b>Tag 5</b> | Landing: Deal-Reviews an echten Pipelines, Action Plan pro Teilnehmer                                            |

**IHR TRAINER****Dino Bordonaro**

7x Microsoft MVP (Azure, Azure Hybrid, Cloud & Datacenter Management), Microsoft Certified Trainer, fast 30 Jahre IT. Trainiert Microsoft-Partner, unter anderem für die ADN Distribution. Seine Stärke: Er verbindet Sales und Technik. Preismodelle, Einwände und Architektur in einer Sprache, die Entscheider und Engineers verstehen. Über 500 Professionals ausgebildet, jedes Konzept im eigenen Tier-4-Lab erprobt.

**ab 4.450 €** zzgl. MwSt.

Pro Person, 5 Trainingstage. Inhouse ab 7.900 € pro Trainingstag, bis 12 Personen. Distributor-Sponsoring möglich, Referenz: ADN Distribution.

**SALES-05**